APPORT EXPORT
Informations générales
SIRET
41926766100033
Responsable(s)
Pascal STEFANI, Consultant indépendant
Adresse
37 chemin du Golf

6200	
ieppe	
rance	
él	
232900878	
ax	
232900878	
tp://www.apport-export.com	
stefani@apportexport.com	
résentation	
Cochianon	
ctivité détaillée	
RÉSENTATION GÉNÉRALE	
Assistance au développement internationalAction commerciale export	

• Recherche concurrentielle

Pascal Stéfani - Parcours

Recherche de partenaire commercialÉtude de marché export opérationnelle

• Développement international de produits innovants

Suite à un parcours International atypique, passant des plateformes Offshore du middle East et du Far East, à une expérience de technico commercial chez Hewlett Packard Médical à Lyon, et à plusieurs années passées à développer avec succès la distribution de matériel Médical et Informatique Hewlett Packard dans l'arc Caribéen, Pascal Stefani a souhaité mettre ses compétences au service des PME et PMI, pour le développement de leurs marchés à l'international.

Son goût prononcé pour les innovations et les nouvelles technologies l'emmène naturellement à participer au développement d'entreprises innovantes. Il agit comme un catalyseur et accélère le développement commercial de ses clients.

Fondateur et principal acteur du cabinet Apport Export, il participe à la réussite de plusieurs entreprises et souhaite apporter son expertise de développeur.

Inscrit dans une démarche de réseau, il est aussi membre de l'OSCI - le syndicat national des Sociétés d'Accompagnement à l'International et conseil auprès des clusters régionaux Dieppe Méca Energie et Normandie Packaging. Il est aussi un membre fondateur de DEEP consult - Cluster de consultants de la région normande - un réseau pour l'émersion de vos projets...: www.deepconsult.fr

SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT À L'INNOVATION

Contact Innovation

M Pascal STEFANI, Ingénieur export

06 86 16 00 69

p.stefani@apportexport.com

Formulation du projet

Choix stratégique :

- du couple « Produit à privilégier/ marché »,
- de direction géographique / matrice pondérée critères macro et de marché,
- de partenaires commerciaux,
- de programme d'aide financière.

Construction de l'offre export :

- Plaquette commerciale export choix marketing par marché Impression petites séries
- Cahier des charges de site marchand BtoB ou BtoC, paiement sécurisé multi-devises
- Recherche, évaluation et assistance au choix des partenaires...

Ingénierie commerciale et marketing

Validation économique et financière :

- Segmentation des marchés, « cost analysis » /concurrence
- Enquêtes d'acceptabilité de produits innovants,
- Étude de positionnement de produits nouveaux,
- Décomposition du coût et du prix d'un produit / service,
- Retour sur investissement,
- Estimation de rentabilité.
- Potentiel commercial

Ingénierie technique

Validation technique:

- Identification des verrous technologiques,
- Cahier des charges produit ou process,
- Normes
- Analyse des risques projet,
- Expertise technique sur certains domaines.

Références clients

Consultez nos références

SERVICES D'ACCOMPAGNEMENT À L'INTELLIGENCE ECONOMIQUE

Contact Intelligence Economique

M Pascal STEFANI, Consultant

06 86 16 00 69

pascal.stefani@apport-export.com

- Consultant spécialisé dans le développement des entreprises à l'export
- Articulera votre développement international en intégrant des bonnes pratiques en terme d'Intelligence Economique (veille, protection de vos informations...)